

# Haben Sie Umsatz zu verschenken?



Jeden Tag suchen Interessenten  
im Internet nach Artikeln,  
die Sie verkaufen.

Wenn Sie diesen Kunden Ihre  
Artikel nicht zeigen, kaufen diese  
natürlich auch nicht bei Ihnen.

Den Umsatz macht also jemand anders...

Mit **ESSKA.de** verschenken  
Sie keinen Umsatz.

ESSKA.de präsentiert und vermarktet auf ca. 22.000 Webseiten technische Produkte von mehr als 300 Partnern erfolgreich als Fachhändler. Und nicht als weiterer Artikelkatalog sondern aktiv als Wiederverkäufer.

## Hier ein paar Lieferantenstimmen

„Unglaublich, von € 0,- auf € 350.000,- Einkaufssumme bei uns in nur einem Jahr!! Das übertrifft alle unsere Erwartungen.“

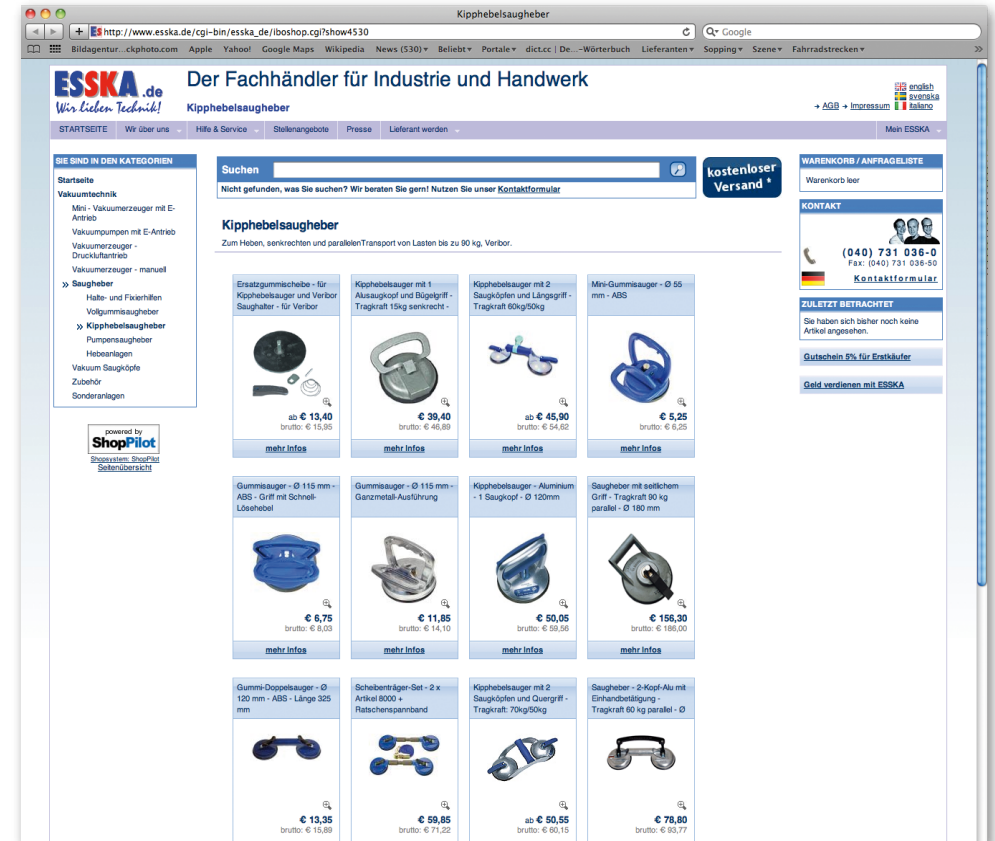
„Dieses Jahr 2008 kaufen Sie für ca. € 65.000 von uns, das sind ja mehr als 20% Zuwachs / Jahr.“

„Wir waren etwas skeptisch, aber von € 0,- auf € 8.000,- in nur 2 Monaten haben uns besseres gelehrt. Glückwunsch, weiter so...“



Unser Firmensitz in Hamburg auf ca. 3.600 m<sup>2</sup> mit eigenem Firmengebäude, Lager und Verkaufstresen.

## Verkaufen Sie Ihre Produkte über ESSKA.de



Wir vertreiben Ihre Produkte über unsere mehr als 22.000 Internetseiten.

- Dabei das Wichtigste: Unsere Seiten und damit auch Ihre Artikel werden von den Suchmaschinen gefunden und auf der 1. Ergebnisseite als Link dargestellt.

# Der Vertrieb über das Internet – Erfolgsbeispiel Amazon...

In nur wenigen Jahren hat sich Amazon zum größten Händler der Welt entwickelt – ehe der Rest der Welt mitbekommen hat, was passiert und potentielle Wettbewerber lieber in die Insolvenz gehen oder sinkende Umsätze akzeptieren.

## Außerdem...

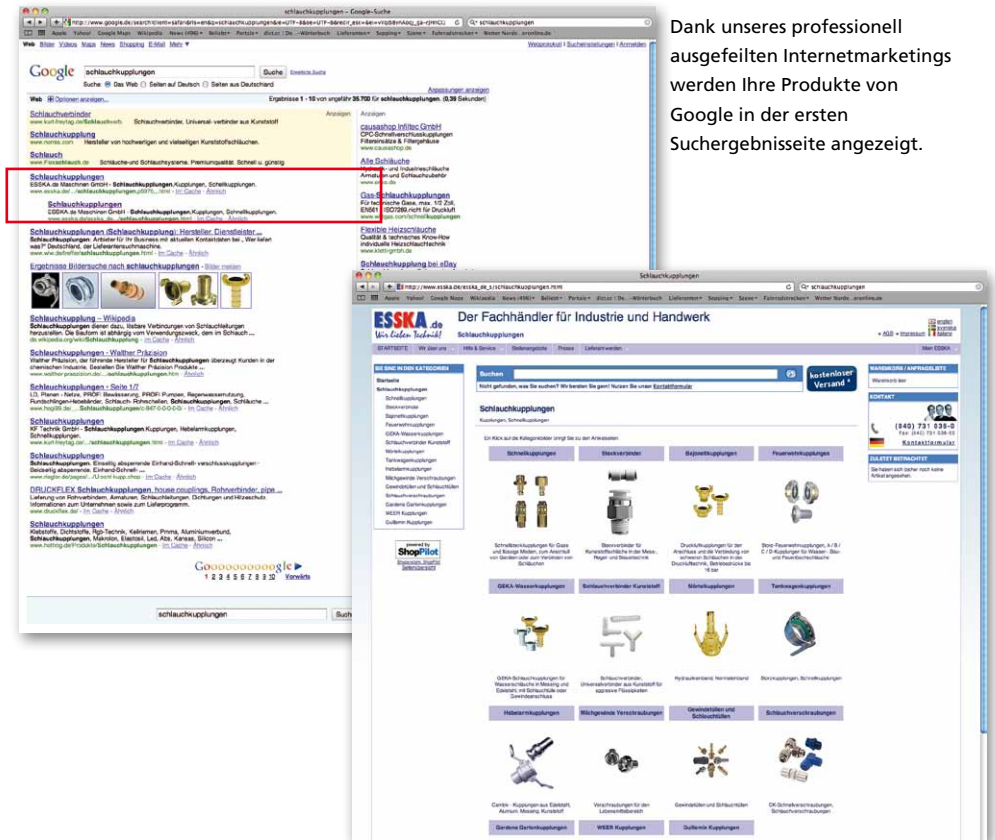
... wer mit seinen Produkten im Internet nicht innerhalb der ersten 3 Ergebnisseiten aufgeführt ist, wird nicht gesehen und verschenkt schon heute Marktanteile.

Und dieser Trend wird weiter zunehmen...

# Und wir machen Ihre Artikel für Sie im Internet sichtbar...

- Intensive Online Werbung.
- Newsletter mit Schwerpunktthemen alle 2 Wochen an 60.000 Kunden.
- Alle Artikel in 4 Sprachen, weitere Sprachen in Arbeit.
- Niederlassung in Schweden für den skandinavischen Markt.

Dank unseres professionell ausgefeilten Internetmarketings werden Ihre Produkte von Google in der ersten Suchergebnisseite angezeigt.



# Die Bedeutung der Suchmaschinen für Warenbeschaffung wird zunehmen

*Hoher Rationalisierungsdruck zwingt Mitarbeiter zu schnellen Entscheidungen. Es wird nur das erste Suchergebnis beachtet.*

*Smartphones und das Internet ersetzen das Suchen in langen Listen und Verzeichnissen...*

*Das Wichtigste: Unsere Seiten und damit Ihre Artikel werden von den Suchmaschinen gefunden und auf der 1. Ergebnisseite als Link dargestellt.*

2007 Umzug in unser eigenes Firmengebäude

## Und wir können es besser...

- Telefonnummer auf jeder Webseite – wir sind zum Anfassen und keine 0180 Nummer.
- Technisch und produktspezifisch geschulte Mitarbeiter, welche die Kundenfragen auch verstehen
- Gut sichtbare Faxnummer und Kontaktformular.
- Bei uns muss der Kunde nicht bestellen, er kann auch nur anfragen.
- Damit nehmen wir Schwellenängste.



## Warum sollten Sie Ihre Produkte mit ESSKA.de als Partner vermarkten?

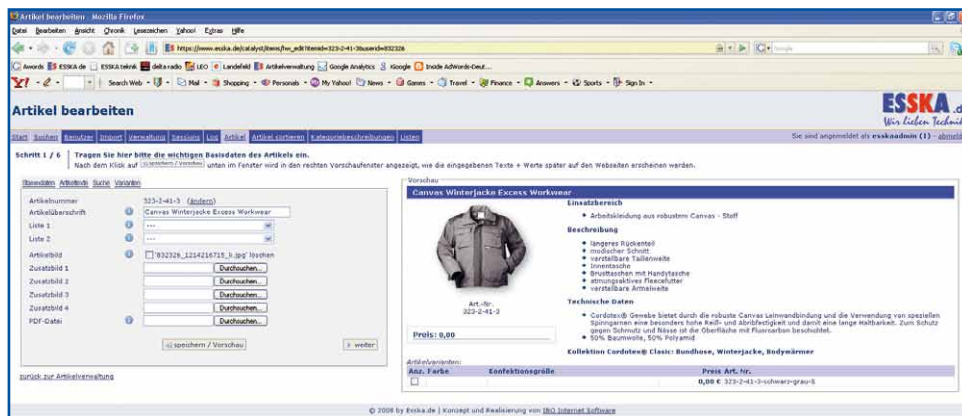


- Sie erreichen Kundenkreise, die Sie sonst nicht ansprechen.
- Die neue Generation von Käufern nutzt mehr denn je das Internet zur Recherche von Bezugsquellen.
- ESSKA.de pflegt den Kundenkontakt und verkauft auch kleine Stückzahlen.
- Der Artikeleintrag bei uns ist noch kostenfrei.
- Unser Redaktionsteam stellt die professionelle Präsentation Ihrer Produkte sicher.

2008 ca. 70.000 Artikel auf ca. 13.000 Seiten

# Sie stellen Ihre Artikel selbst in unserem Onlineshop ein...

- Das ist einfacher als bei Ebay, Sie sehen sofort, wie der Artikel auf unserer Präsentation erscheinen wird.
- Wir prüfen den neuen Eintrag und stellen ihn online.
- Wir übernehmen die Werbung in den Suchmaschinen.
- Selbstverständlich stehen wir Ihnen jederzeit hilfsbereit und beratend beim Einstellen Ihrer Produkte zur Verfügung.

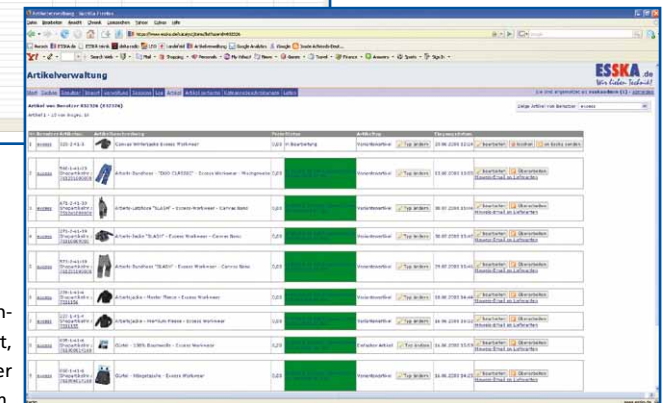


So wird der Artikel in unserem Artikelportal bei Ihrer manuellen Eingabe gezeigt, d.h. Sie sehen sofort, wie er bei uns dargestellt werden würde. So können Sie schnell und flexibel von Ihrem Büro aus einzelne Artikel in unserem Shop platzieren.

# ... oder wir stellen Ihre Artikel für Sie bei uns ein

- Ab 300 Artikel.
- Wir erhalten Ihre Artikeldaten per Datenbank (z.B. als Excel-, CSV- oder BMECat-Datei) und separate Produktbilder.
- Wir programmieren die Schnittstelle passend für Ihr Produkt.
- Die Shopseiten bleiben immer aktuell.

Hier eine Beispieldatei, mit allen relevanten Daten eines Herstellers.



So werden Ihre Artikel auf unserem Artikelportal dargestellt, zur Überarbeitung durch unser redaktionelles Team.

2008 ca. 70.000 Artikel auf ca. 13.000 Seiten

2010 ca. 150.000 Artikel auf ca. 22.000 Seiten

# ESSKA.de, Ihr Fachhändler für die Online Vermarktung Ihrer Produkte



## Ja – und jetzt?

Melden Sie sich bei uns. Ansprechpartner für Hersteller und Händler sind Peter Halbig, Ronny Uhlig und Felix Börnchen. Wir beraten Sie persönlich weiter:

Peter Halbig  
peter.halbig@esska.de

Ronny Uhlig  
ronny.uhlig@esska.de

Felix Börnchen  
felix.boernchen@esska.de

ESSKA.de GmbH  
Borstelmansweg 175  
D-20537 Hamburg

Tel. 040/73 1036-0  
Fax 040/73 1036-50